



מילואות / אחרונות



ניוזלטר עדכני

www.milouot.co.il | E-mail: milouot-news@milouot.co.il | 1534 - 9917569 פקס | 04 - 9853 102 טל | 1032900 דואר נע אשרת 1032900

"עלון זה נועד למסירת מידע כללי לחברי מילואות לגבי הנעשה בתשלובת. מילואות עושה מאמץ על מנת לספק מידע מדויק, אך לא תהיה אחראית ואינה מציגה מצג לגבי האיות, הדיוק, העדכניות או המלאות של המידע, ואין להסתמך על המידע בעת קבלת או הימנעות מקבלת החלטות כלשהן. חבר שאינו מעוניין לקבל את העלון, רשאי להודיע על כך למזכירות מילואות ועם קבלת ההודעה הוא יוסר מרשימת התפוצה."

גליל שוק מקומי - מערכות מידע



מערכת סוכנים ייעודית לביצוע מכירות בשטח

חברת גליל שוק מקומי, המספקת פירות וירקות טריים בכל רחבי הארץ, החלה לעבוד עם מערכת סוכנים באמצעות טלפונים ניידים. על מנת לייעל את מערך המכירות ולשפר את הקשר עם הלקוחות מפעילה מילואות מערכת ייעודית לביצוע מכירות און-ליין ע"ג טלפונים סלולריים וטאבלטים.

מערכת הסוכנים הינה תכנה של חברת סופטסולושין אשר יושמה ומתוחזקת על ידי מח' מערכות מידע של מילואות.

ליך שחר מנהלת מח' מערכות המידע מספרת כי המטרה היא לנהל את תהליכי המכירה באופן ישיר ומיידי על ידי הסוכנים. המערכת מתחברת ישירות לתכנת ה-ERP של חברת גליל שיווק.

כל סוכן מקליד הזמנות לקוח בטלפון והן נקלטות מידית במערכת המפעלית, כמו כן המערכת בטלפון הנייד מאפשרת לסוכנים לעקוב אחר מצב ההזמנות, המשלוחים, ופרטי הלקוח ולקבל מידע מפורט על קניותיו, תשלומיו, והאובליגו שלו.

מערכת הסוכנים בטלפון הנייד מאפשרת לבדוק את מצב המלאי, לבדוק מחירים, להציג תעודות משלוח, חשבוניות, ודוחות מגוונים.

לדברי ליך, היתרון הכי גדול של המערכת הוא הדיוק וזמינות המידע.

הסוכן מקליד את פרטי ההזמנה:

סוג הפרי, זן, גודל, כמות, סוג אריזה, המידע המדויק מהווה בסיס לתוכנית עבודה עבור איסוף הסחורה מבתי האריזה וביצוע המשלוחים ללקוחות.

המערכת חוסכת טלפונים וברורים מול המשרד. המידע המעודכן זמין לכל סוכן ומאפשרת לו להתנהל באופן שוטף ועצמאי.



ליך שחר



גליל אקספורט



עם הפנים לשווקים חדשים



קארן רון

גליל אקספורט שסיימה את העונה החקלאית 2015-16 בהצלחה, פתחה את העונה החקלאית החדשה שלה עם שיווק פירות המנגו והליצי.

בחברה עוקבים מקרוב אחרי ההשפעה הצפויה מהברקזיט עם יציאתה של אנגליה מהאיחוד האירופאי, מקווים ומייחלים שזו תהיה מזערית. על אף זאת המצב ייבחן כל העת ובמידת הצורך יבוצעו ההתאמות הנדרשות. כמו כן השפעתו של המשבר המתמשך בכלכלה הרוסית ניכרת בצמצום כמויות הפרי המשווק לשוק זה, וכתוצאה מכך ממשיכה החברה באיתור אחרי שווקים פוטנציאליים חדשים למוצרי המגדלים, כאשר כיום מתמקדים ניסיונות החיפוש בשווקי המזרח הרחוק ובצפון אמריקה.

במקביל לניסיונות החיפוש אחר שווקים חדשים, ובכדי להבטיח ללקוחות החברה אספקה שוטפת ורציפה של פירות במשך כל השנה, החברה מייבאת פרי מפרו ומצ'ילי. יצוין, כי גליל אקספורט איננה מתכוונת להיכנס לענף הייבוא.

לדברי רפי צורי, מנהל מוצר ההדרים בחברה, זו השנה הראשונה שבה החברה שולחת מכולות של פרי הדר לנמלי סין. השנה גדלה באופן משמעותי כמות המכירות של קלמנטינות מסוג אור בארה"ב ובעונה הקרובה צפוי גידול נוסף. ניר הראל, מנהל מוצר מנגו אומר כי צפוי גידול משמעותי של כ-80% ביצור פרטי וכדי לשווק את כל כמות הפרי הורחב מעגל הלקוחות והשווקים אליהם תגיע התוצרת.

איתן צבי, מנהל מוצר אבוקדו ופלפל מסכם עונה מוצלחת ואומר: "הגדלנו את היצוא מ-40% לכמעט 50% עם הצטרפותו של ביא"ר אבוקדו גל ומגדלים נוספים מאזור המרכז והדרום. בעונה הקרובה צפוי גידול של 25% ביצוא האבוקדו. במוצר הפלפל לאחר עונה עם מחירים נמוכים יחסית, השנה עברנו עונה עם מחירים גבוהים, כמו כן הרחבנו את מעגל המגדלים עם כניסתם של מושב צופר לעבודה עמנו".

חברת היצוא החקלאי גליל אקספורט, חברת בת של התשלובת החקלאית מילואות, שבראשה עומד המנכ"ל דרור איגרמן, הוקמה בשנת 2011 בעקבות קריסתה של חברת היצוא הממשלתית אגרוסקו, במטרה לייצא את מוצרי החקלאות של קיבוצי הגליל המערבי, מפרץ חיפה ועמק זבולון ושל ספקי תוצרת נוספים. החברה חורגת משווקי היצוא המסורתיים של החקלאות הישראלית, אירופה המערבית והמזרחית וצפון אמריקה, ומשווקת, בין השאר, לשווקי היצוא מתפתחים במזרח הרחוק.

קארן רון

קורסים והנשרות

קורס דירקטורים ונושאי משרה מ"ס 9 נפתח השבוע במילואות. הקורס בא להכשיר מועמדים לתפקיד חברי הנהלה, דירקטורים ונושאי משרה, הכרות עם המוסדות האזוריים בגליל המערבי וקידום צעירים ונשים לעמדות מפתח.

משתתפים 35 חברים וחברות מיושבים באזור. הקורס כולל 10 מפגשים כ"א בן 3.5 שעות ומתקיים במועדון מילואות נהול אקדמי - אגוד התעשייה הקבוצית.

המערכת

עורכים: רמי רז ואהרון כפיר | ארכיון ומח' מנויים: אילנה ליבנה-קליין
מזכירת מערכת: מיכל נוה עיצוב: סיגי לנדאו - סיגסטאר עיצוב גרפי
מייל: milouot-news@milouot.co.il

זה המסן להצטרף לרשימת התפוצה של מילואות אחרונות החמש - מילון אקדמי המביא את פסליות תשובות מילואות יסודות אלביא במיל, להרשמה: milouot-news@milouot.co.il

קוראים המעוניינים לספר לנו סיפורים וחוויות אם או בלי תמונות על מילואות מתקופת היווסדה ועד היום מוזמנים לשלוח מייל למערכת: milouot-news@milouot.co.il

זה שיוצא וזאת שננסת:

ליאת מרחב מהמושב אלוני אבא נכנסה לתפקיד סמנכ"ל הכספים של מילובר שאותו סיים רוב מסטל מקיבוץ מגידו.



רוב מסטל, כיום סמנכ"ל מרכז המזון: "מילובר היא מקום טוב לעבוד בו, היא כמו בית, כמו משפחה". 10 שנים, בקירוב, שימש רוב מסטל, חבר קיבוץ מגידו, בתפקיד סמנכ"ל כספים במפעל מילובר. "זו היתה תקופה מצוינת" הוא אומר. מילאתי תפקיד רב תחומי שכלל לוגיסטיקה, סחר, רכש ולקוחות. בתקופה זו גדל מרכז המזון של מילובר משני אתרים לארבעה. במסגרת תפקידי הייתי אחראי על המחשוב, על התחום הפיננסי שכלל גם בקרה תקציבית. התפקיד מעניין, מגוון ומאתגר. רוב, 54 פרוד

ואב לארבעה נאלץ לצמצם את תפקידו במילובר בשל מחלת כליות שלקה בה בשנת 2014 ("הכליות שלי הלכו פיפן"). לאחר אשפוז שארך שבועות אחדים התחיל לקבל טיפולי דיאליזה שלוש פעמים בשבוע. המצב חייב אותו לצמצם את מכסת השעות. הוא ירד לחצי משרה. משנת 2015 הוא משמש בתפקיד סמנכ"ל מרכז המזון "בלבד". ניסיונו של רוב לא יסולא בפז (אבל בהחלט ייאמד בכסף!). הוא בעל ידע וניסיון עצומים במערכות השוונות ובשילובן. הוא מגדיר את תפקידו החדש כעסקה של WIN-WIN, שבה שני הצדדים נהנים. "אני ממשיך לעבוד במקום שאני אוהב. אני זמין 24/7. אם יש בעיות - ויש - אני זמין לסייע בפתרון. מילובר נהנית מהעובדה שאני זמין ומניסיוני הרב וכך ניתן לשמור על רצף".

לפני שהגיע לתפקידו במילובר מילא רוב במשך 10 שנים תפקיד של גזבר וכלכלן במפעל 'זוהר דליה', ולפני כן בתפקיד גזבר קיבוץ, מגידו, שבו שימש גם, במשך 15 שנה, בתפקיד יו"ר ההנהלה הכלכלית של הקיבוץ. "אני הפרטתי את הקיבוץ" הוא אומר. ההפרטה החלה בשנת 2001. "המצב פנטסטי. הוצאתי את הקיבוץ מהבוץ, העברתי אותו ממינוס לפלוס". זמין תמיד ונגיש במשך שלושה ימים בשבוע, הוא משתתף בישיבות, תורם מהידע ומהניסיון שלו. הוא ערך חפיפה מסודרת לליאת שמחליפה אותו בתפקיד.

מה אתה מאחל לה?

"אני מאחל לליאת הצלחה רבה, שתתמיד בתפקיד במשך שנים רבות.. מילובר היא מקום טוב לעבוד בו. היא כמו בית ומשפחה. האווירה מצוינת. יש עובדים ותיקים ומנוסים לצד עובדים חדשים עם פוטנציאל רב. התפקיד גדול ומאתגר, מורכב ולא פשוט".

אל התפקיד המורכב והלא פשוט נכנסה לפני חודשים אחדים ליאת מרחב, 42, נשואה ואם לארבעה, מהמושב אלוני אבא. "עבדתי במשך לא מעט שנים כסמנכ"לית כספים בחברת אלקטרוניקה גדולה, המעסיקה כ-700 עובדים. הייתי בתפקיד שבו חבשתי לא מעט כובעים. בשלב מסוים חיפשתי שינוי, אתגר חדש".

כיצד את מתרשמת ממקום עבודתך החדש זמן קצר לאחר כניסתך לתפקיד סמנכ"לית הכספים?

"זו חברה עם הון אנושי טוב מאוד. אני נהנית משיתוף פעולה מקצועי. זו

בתמונה: ליאת מרחב - סמנכ"לית הכספים החדשה של מילובר



חברה שפורצת קדימה ומתפתחת כל הזמן. אני לומדת המון. מדובר בתחום שונה, חדש לי, בהתנהלות שונה. נכנסתי למחלקה שיש בה המון עבודה. אני שמחה לקראת האתגר. בסך הכול מה שמצאתי תואם למה שציפיתי למצוא. מאוד מעניין לי".

"נכנסת לנעלים שהותיר רוב או שהבאת נעליים מהבית?"

ליאת צוחקת: "נכנסתי לכמה זוגות נעליים. אני לומדת תוך כדי תנועה את צרכי הארגון ואת התרבות הארגונית שלו. מכאן אצא לדרך כמו שאני רואה אותה. מילובר חזקה ויציבה שמתאפיינת בשיתופיות ומתן מענה מיטבי לצרכי הלקוח. אני ממשיכה תהליכים שהחלו לפני כניסתי ועושה כל מאמץ לשמר לקוחות.

מילה על רוב, בבקשה

"רוב הוא אדם מקסים. יש לו המון ידע ותודעת שירות מעולה. הוא מסביר נפלא. מבחינתי הוא המדריך האולטימטיבי. הוא ניחן ברצון לעזור ולשתף בידע העצום שיש לו ולהעביר אותו הלאה. אני לוקחת את הרצון הטוב שלו בשתי ידיים".

מילובר - תעודת זהות

מילובר - מכון תערוכת מוביל בישראל, מתמחה בפיתוח ובייצור מזון לבעלי חיים. מזה יותר מ-50 שנה מובילה החברה את תעשיית המזון לבעלי חיים באיכות מוצריה ובחדשנותם. מילובר מציעה ללקוחותיה את הניסיון והידע שצברה כבסיס להצלחתם העסקית. לחברה מאות מוצרים ותכניות הזנה המותאמים באופן מיטבי לצרכיהם המגוונים של בעלי החיים ולדרישות המגדלים.

הבעלות על מילובר, שבה כ-100 עובדים, מתחלקת בין שלושת הארגונים: משקי המפרץ, משקי עמק יזרעאל ומשקי גליל עליון. מילובר, שומרת על מחויבות ללקוחותיה ופועלת לספק את



רוב מסטל - סמנכ"ל הכספים היוצא

השירות המקצועי והאיכותי ביותר המאפשר למגדלים יעילות ושגשוג כלכלי. מילובר פועלת להגברת שביעות רצון לקוחותיה באמצעות שיפור מתמיד של איכות מוצריה. המכון פועל בהתאם לתקנים הנדרשים והוסמך ע"י מכון התקנים לתקנים ISO 9001-2008 ו-HACCP הינו תקן בינלאומי שהסמכתו מעידה בין השאר על רמת מערכת ניהול האיכות של מילובר, על התמקדות בלקוח ועל עמידה בסטנדרטים מחמירים לבקרת תהליכי איכות המוצר. HACCP הינה מערכת ניהול בטיחות המזון. הסמכת HACCP במילובר מעידה כי החברה מיישמת מערכת שנועדה להבטיח ככל הניתן את הגעתם של מוצרים בטוחים לשימוש לשוק.

מילואות תובעת את חברת קרסו, יבואנית רנו בישראל

את תקופת האחריות כך שגם כאשר מגיעה התקלה, כל התיקונים והחלפת הגיר על חשבון החברה. בקרסו סרבו לנהוג כך. כיוון שמדובר בתקלה גורפת על סדרת כלי רכב ספציפית, פנתה מילואות לצורך הגשת תביעה, למהנדס רכב מומחה. המהנדס אכן אישר כי בסדרה זו של כלי רכב יש בעיה מובנת במערכת הגיר שגורמת לתקלות מסוכנות. לפיכך כיום אנו במהלך הגשת תביעה נגד חברת קרסו, היבואנית. התביעה הוגשה לביה"מש השלום בקריות. את מילואות מייצגת עו"ד מירב חן-סילס, התביעה נפרשת על פני 8 עמודים וכוללת דרישה לפיצוי על כל ההוצאות שנגרמו עקב התקלות; בין היתר, השבתת הרכבים, עלויות התיקונים האין-סופיות, יחס היבואן והכחשתו את הפגם המובנה, וירידת הערך במכירה. בשבועות הקרובים יתחיל הדיון בביהמ"ש.



"רנו - לא רואה מוסך"

עוד באותה שנה נרכשו 18 מכוניות פלואנס. בתחילת הדרך הייתה שביעות רצון גבוהה של הנהגים. אמנם צריכת הדלק לא הגיעה למספר הק"מ שהצהיר היצרן, אך בכל זאת הרכב הוא חסכוני לעומת דגמים אחרים בשוק. בהמשך נרכשו עוד 7 מכוניות פלואנס לאור שביעות הרצון. לאחר פרק זמן קצר, ועדיין במסגרת תקופת האחריות של החברה, החלו תקלות בתיבת ההילוכים של הרכב, שגרמו לנזקים תפעוליים קשים. בראשית גילוי התקלות, הוחלפו תיבות ההילוכים הפגומות על ידי החברה. אולם התקלות נמשכו. מילואות פנתה לחברת קרסו ואז נתקלה בכתף קרה, הכחשה מוחלטת של הבעיה, וטענה כי רק ברכבים של מילואות התגלו תקלות אלה, דבר שבדיעבד הסתבר שהיה שקרי, והחברה ידעה על התקלות בתיבות ההילוכים בדגם זה. התקלות נמשכו, ובלידת ברירה, נאלצה מילואות להחליף את כל הקשור למערכות הגיר בכל אותם הרכבים, על חשבונה. בהתחשב שבצי הרכב במילואות כבר רכבי פלואנס רבים, הטיפול יצא מאוד יקר. מתוך 25 המכוניות שבבעלות מילואות ל-19 מהם קרתה התקלה. חשוב להדגיש כי ידוע שתיבות הילוכים שמוזנות על סולר מועדות לתקלות, גם ברכבים של יצרניות רכב אחרות, אולם האחרות האריכו

נתקעו בהילוכי סרק:

19 רכבי רנו פלואנס מתוך 25 המכוניות שרכשה מילואות בשנים האחרונות התגלו תקלות בתיבות ההילוכים שחייבו את החלפת תיבת ההילוכים או חלקים ממנה.

מילואות בפניה לחברת קרסו מוטורס לקחת אחריות ולהאריך את משך האחריות בעוד 3 שנים כפי שמקובל אצל יבואני רכב אחרים - הושבה ריקם. בעקבות תקלות חוזרות ברכבי רנו פלואנס, תובעת מילואות את חברת קרסו, יבואנית הרכב. עילות התביעה הן, תקלות מתמשכות בתיבות ההילוכים של רכבי רנו פלואנס, הכחשת הבעיה ואי לקיחת אחריות החברה, וכן מענה לא מספק לפתרון התקלות.

בשנת 2011 התקבלה במילואות החלטה אסטרטגית לעבור לרכב חסכוני בדלק. לאחר בדיקה מקיפה מה הם הדגמים המומלצים, נבחר רנו פלואנס-דיזל לכלי הרכב שתרכוש מילואות.



מירב סילס - עו"ד



מילואות למען כלכלת המשפחה

למדנו שעלינו לזהות את הערכים האישיים והמשפחתיים, להגדיר את הפעולות הכלכליות שנגזרות מהם, ולהכין תקציב הוצאות בהתאם לניתוח אמיתי של הכנסות המשפחה.

אנו מקווים שהעלאת הנושא למודעות העובדים כמו גם מתן טיפים להתנהלות נכונה, שמועילים לכולם, יגרמו לעובדים לקחת את הנושא לתשומת ליבם ולטפל באופן אישי בהתנהלות הכלכלית של משפחתם.

בדומה לדיאטה, מעבר להחלטה שרוצים שינוי, נדרש טיפול ארוך טווח והתמדה בכדי לראות תוצאות.

דפנה סוקול

לאחרונה התקיימו ביוזמת מחלקת משאבי אנוש סדנאות לעובדים בנושא ניהול התקציב המשפחתי. כסף הינו אחד הנושאים המרכזיים בחיינו ומשפיע עלינו בכל מצב. מטרת הסדנאות הייתה לגרום למשתתפים להבין ששינוי במצב הכלכלי מתחיל בהבנת ההתנהגות הכלכלית שלנו, והאמונות שיש לנו ביחס לכסף. לאחר רכישת הבנה בסיסית ניתן לטפל במספרים, לבחון את ההכנסות וההוצאות ולרכוש כלים ליצירת שינוי כלכלי ארוך טווח.

התקיימו שתי סדנאות, האחת הועברה ע"י גלית גרינשטיין, יועצת ומרצה ליזמות, כלכלת המשפחה וניהול עסקי, סדנה נוספת ע"י פירוז יאסין, כלכלנית שעוסקת בהכוונה פיננסית - שהרצתה בערבית לעובדות של יציר כפיים. בסדנה נערך דיון ביחס שלנו לכסף, בהרגלים שלנו, ובהשפעת הרגש על קבלת החלטות כלכליות.



גלית גרינשטיין

חטיבת הנכסים המניבים מחשינה בצמיחתה

מילוקור ממשיכה לתפוח ולגדול

היות שהביקוש לשכירת מקום בחדרי הקירור גדל והולך, שפר אומר כי הנהלת התשלובת שוקלת הקמת מתחם קירור נוסף בשנת 2018 אשר יוטמעו בו חידושים טכנולוגיים בתחום הרובוטיקה שיקלו מאוד על שינוע הסחורה ואחסונה.

שפר, 60 ו"משהו", נשוי, אב לשלושה בנים וסב לארבעה נכדים, חבר קיבוץ כפר מסריק, נכנס לתפקידו כמנהל תחום הנכסים של מילואות בשנת 2013, שנה אחת לאחר ש"נתפר", כדבריו, התפקיד הזה.

מרבח נכסים מרבה הכנסות?

"מרבח דאגה. אנחנו מתמודדים עם בעיות ועם אתגרים, מתכננים בניית כמה מבנים. השנה סיימנו בניית מבנה המשתרע על שטח של 2301 מ"ר שהושכר כבר לסוחר שממלא אותו בסחורה".

מה אתה מאחל לעצמך?

"שנשמור על יציבות ונמשיך להתפתח".

יצוין, כי חברת מילופרי חברת בת של מילואות השלימה באחרונה בנייה של ארבעה חדרי קירור דו-תכליתיים לקירור בטמפרטורות אפס מעלות ומעלה ומינוס 18 מעלות, בהיקף השקעה של כ-15 מיליון ₪. שלושה מהחדרים הם בעלי תכולה של 220 משטחים וחדר אחד בעל תכולה של 350 משטחים. בנוסף נבנו עוד ארבעה חדרי המיועדים לצינון מהיר להורדת הטמפרטורה של משטחי האבוקדו ואזור הכנת משלוחים בטמפרטורה של אפס מעלות לשמירה על טמפרטורה מפוקחת ומבוקרת בכל שרשרת הייצור לאבטחת איכות המוצרים. בתוך כך, במקביל משלימה מילופרי בניית מערך מיון אופטי לפירות שמוטמעות בו טכנולוגיה חדשנית ואוטומציה מתקדמת בעלות של כ-15 מיליון ₪.



מילוקור



במילואות יש כיום 36 חדרי קירור המשתרעים על שטח של 6.000 מ"ר. גודלם של חדרי הקירור נע בין 100 מ"ר למאות מטרים רבועים. באחרונה הושקעו ארבעה מיליון ₪ בהוספת 560 מ"ר. חמישה עובדים מופקדים על תחזוקת חדרי הקירור.



מילואות: מבנה חדש של כ-2,300 מ"ר להשכרה הוקם בהשקעה של 6 מיליון ₪

תשלובת "מילואות", ממשיכה בהתרחבותה בתחום הנדל"ן המניב בימים אלה משלימה בניית מבנה לוגיסטי חדש על שטח בנוי של כ-2,300 מ"ר במתחם המשתרע על שטח של 4 וחצי דונם, ששימש בעבר את מפעל מילוסבי - מנפסת כותנה. המבנה הושכר כולו מראש לחברת "מצמן מרוץ", בהסכם שכירות ל-10 שנים עם אופציה להגדלה והרחבה.

לדברי איתן שפר, מנהל תחום הנדל"ן במילואות, מחירי השכירות במתחם מילוסבי נעים בין 28 - 32 ₪ ל-1 מ"ר. היקף ההשקעה בהקמת המבנה כ-6 מיליון שקל. במקביל, במתחם נעמן שבבעלות מילואות, הושלמו לאחרונה עבודות שיפוץ ושדרוג מבנה תעשייתי מרכזי ששימש בעבר את מפעל הקרמיקה הנודע "נעמן פורצלן בשטח של כ-1,500 מ"ר, שהושכר לגורמי שוק פרטיים.



גליל אקספורט



חברת גליל אקספורט תשווק בלעדית לחו"ל את התוצרת החקלאית של מפעלי צמח אבוקדו

ההסכם, גליל אקספורט תהווה כ- 35% מכמות האבוקדו שמיוצאים לשווקים בחו"ל.

לדברי דרור איגרמן, מנכ"ל החברה, ההסכם עם צמח אבוקדו מהווה תוספת משמעותית להיקף המוצרים תוספת ייצוא לעוד כ- 4,000 טון הדרים וכ- 2,500 טון אבוקדו בשנה מתוך סך כולל של כ- 17,000 טון ייצוא אבוקדו בעונה שעברה. תוספת משמעותית יותר היא בשיווק המנגו, כאשר במסגרת ההסכם יתווספו כ- 4,000 טון בשנה. "היעד שלנו הוא להמשיך לגדול ולהתפתח ולהוות כ- 40% מהשוק של ייצוא האבוקדו וכמו כן להמשיך לצמוח גם בשיווק הפירות האחרים", ציין איגרמן. חברת גליל אקספורט הוקמה על ידי תשלובת מילואות לפני כחמש שנים בעקבות קריסתה של חברת אגרקסקו כדי לתת פתרון לחקלאים בגליל המערבי. כיום מייצאת החברה, ירקות ופירות טריים, מתוצרת חקלאית מהגליל המערבי, מהגליל העליון, מעמק הירדן וכן ממגדלים שונים מאזורי הנגב והדרום. תוצרי החברה משווקים באמצעות שינוע ימי בעיקר לארצות רבות במערב אירופה ובמזרח ובשנה האחרונה לסיין, בעיקר אשכוליות אדומות.



בשוק הפירות, הירוק זה הכתום החדש: אם פעם, לפני שנים רבות, היה התפוז הסמל המסחרי של ייצוא תוצרת ישראל לאירופה, כיום מחליף אותו האבוקדו, שהוא בעל ערכים תזונתיים רבים וחשובים. חברת גליל אקספורט מהיצואניות הגדולות של פרי ישראל לאירופה, הנמצאת בבעלות משותפת של תשלובת מילואות (70%) ושל הדרי הגליל (30%) (אגודת חקלאי הגליל העליון), תשווק בבלעדיות את כל התוצרת החקלאית המיועדת ליצוא של "צמח אבוקדו". חתמה באחרונה על הסכם הבנות בלעדי עם חברת "צמח אבוקדו" לשיווק תוצרתה. צמח אבוקדו, חברת בת מתשלובת צמח מפעלים אזוריים, מאגדת את החקלאים מתשעה מקיבוצי עמק הירדן.

יצוין, כי היקף הייצוא של גליל אקספורט, המייצאת תמהיל מגוון של פירות וירקות טריים וביניהם אבוקדו, הדרים למיניהם, פלפל, מנגו, ענבים, גזר, בטטות, תמרים, אפרסמון, רימון ועוד, נאמד בלמעלה מ- 120 מיליון דולר בשנה. ההסכם עם צמח אבוקדו יגדיל את היקף מכירתיה ויאפשר בזכות האזור הגאוגרפי הקדמת עונת השיווק בפירות השונים. בעקבות

מילועוף

נבחרת הכדורגל של מילועוף



אימונים וגם התלבושות טרם מוכנות, אבל כמי שמורגל להתמודד עם בעיות ויכול לאתגרים ("אני מייצג יותר מ- 300 עובדים, כולם על הראש שלי, תמיד צצות בעיות שצריך לפתור ולנסות למנוע או להתמודד עם התוצאות שלהן") הוא מאמין כי עד לפתיחת הליגה תהיה הקבוצה מאומנת היטב ותופיע עם תלבושת ייצוגית מרשימה של החברה.

האם אתה חש כי בתפקידך כיושב ראש ועד העובדים אתה מצוי בין הפטיש לסדן? "הכול בסדר. יש הערכה הדדית ושוררים יחסים טובים בין ההנהלה לעובדים."



יוסי בן הרוש, יו"ר ועד העובדים יזם בעידוד הנהלת המפעל הקמת נבחרת כדורגל שתתמודד בליגה במקומות עבודה בגליל המערבי

זו הקדנציה השנייה של יוסי בן הרוש, יו"ר ועד העובדים במפעל מילועוף. לשאלה האם התפקיד הזה מחמיא לו הוא משיב כי "הוא בעיקר גורם לי כאבי ראש". לבד מייצוג העובדים בפני הנהלת המפעל והיותו איש הקשר וערוץ התקשורת של הנהלת המפעל עם עובדיה, שוקד בן הרוש, 43 נשוי ואב לשניים, תושב עכו, על גיבושה והכנתה של קבוצת הכדורגל (אולמות), שאותה יזם והקים, שתתמודד בליגה במקומות עבודה בגליל המערבי, הצפויה להיפתח בחודש נובמבר הקרוב. 20 קבוצות, חמישה שחקנים בכל אחת, יתחרו בניהן על הגביע. "הבטחתי לניר וולמן מנכ"ל החברה להביא לו גביע. מקווה שאעמוד בהבטחתי", אומר יוסי. בחום יולי אוגוסט נדרש יו"ר הוועד הפעלתן להיאבק על מציאת מגרשי

מילופרי

תקני האיכות הבינלאומיים "גלובל גאפ" יישומו כבר בעונת הגידולים החדשה



שישווקו את מלוא תוצרתם לבית האריזה ולא רק לפי עלות התועלת של המגדל. לדבריו, מי מהחקלאים שירצו לחלק את שיווק הפרי שלהם בין מספר גורמים, ידאגו להסמכה באופן עצמאי, על חשבונם ומילופרי תבחן את התאמת בקשת המגדל לשיווק דרכה, כל בקשה לגופה. מילופרי תשמח לעבוד עם חקלאי הגליל המערבי בהתקשרות מוסדרת לטווח ארוך ולא על בסיס הזדמנויות של החקלאי.

בברכת עונה חקלאית פוריה ומוצלחת.



תמיר פורת, מנכ"ל מילופרי

מפגש משותף להנהלת מילופרי ולמגדלים הפרטיים נערך לאחרונה, בעקבות הודעת הנהלת מילופרי על החלטתה ליישם כבר בעונת הגידולים החדשה את תקני האיכות הבינלאומיים "גלובל גאפ"

תקנים אלו נדרשים ע"י הלקוחות באירופה ויש חובה לעמוד בהם כדי להיות ספקים שלהם. לדברי תמיר פורת מנכ"ל מילופרי, החברה מעוניינת לפעול בשת"פ עם החקלאים ביישום התקנים החדשים ואף תממן עלות התקנים בתמורה להתחייבות החקלאים במושבים

הערונות מתחלפות במילואות

תודות לחוה מזרחי, מקיבוץ סער על סיום התצוגה שלה בחודשיים האחרונים.

עונת התערוכות במילואות מסיימת את הקיץ והפעם יצירות לנשמה בנושא - "נופים ואנשים" הנכם מוזמנים לתערוכה של רחל גלברג (עובדת האינטגרציה) הפתיחה תתקיים ביום א' 11 בספטמבר 2016 מוזמנים בשעה 14.00 למבואה בניין המנהלה

אמא מאז לא אכזר





אורי דרסלר - איש התחזוקה של מילואות



"ידעתי שאני נכנס לנעליים הגדולות של אמציה לכן הבאתי אתי צמר גפן כדי לשים בתוכן מפנים ומאחור ולהתאים אותן למידותיי"

התשובה לשאלה הראשונה שנשאל אורי דרסלר, שהחליף את אמציה ירון, איש התחזוקה של תשלובת מילואות, אשר סיים באחרונה 28 שנים בתפקיד, לשאלה האם הוא חש שהנעליים אליהן הוא נכנס גדולות למידותיו הוא עונה בהומור המאפיין אותו: "בגלל שידעתי שהוא משאיר לי נעליים גדולות קניתי צמר גפן לשים מלפנים ומאחור כדי להתאים אותן למידותיי. אמציה יצר תפקיד מאוד ייחודי. אני מאמין שאלמד ואסתדר. יש לי תפיסה ודגשים שלי וכל יום אני לומד משהו חדש. יש במילואות אנשים נפלאים ואיכותיים"

מה אתה מביא אתך לתפקיד?

"להשתדל לעשות כמה שניתן באמצעים הקיימים ולחסוך היכן שאפשר וצריך לחסוך. אני חולה סדר וניקיון ויש המון עבודה בתחום זה. אצטרך להתרגל לכך שלא כל מה שארצה לבצע אצליח. אני מניח שלא לכולם יש זמן ל'שטויות' שלי. אני פדנט וחשוב לי לא לדחות דברים. המוטו שלי הוא שאין אחר כך. צריך - עושים עכשיו. אם יש סתימות לעתים תכופות ברור כי צריך להחליף את הקו אחרת ייווצרו עוד ועוד סתימות והבעיה לא תיפתר. לכל אחד יש כיוון וסדר עדיפויות. גם לי. אמציה תומך ומיעץ ומקשיב ואם צריך הוא מגיע לכאן. כל הכבוד לו."

העבודה שאשתך עובדת בתשלובת מקלה או מקשה?

"אני מדבר אתה פחות במשך היום מאשר בעבודתי הקודמת כקבלן שיפוצים. כל אחד והפינה שלו. היא אלופה במחשב ונותנת לי בבית שיעורים פרטיים כי זה תחום שאני לא כל כך בקיא בו. חוץ מפייסבוק לא התעסקתי כמעט במחשבים."

מה ההבדל בין עבודה כעצמאי לבין עבודה כשכיר? "ההבדל הוא בעיקר בשקט הנפשי. כעצמאי אתה דואג 24/7, יבואו פועלים או לא יבואו, צ'קים יחזרו או לא. כאן הדאגות הן אחרות. לאחר יום העבודה אף אחד לא משגע אותי"

מצטער שלא הפכת לשכיר בשלב מוקדם יותר?

"אני לא מסתכל אחורה. כל דבר בזמנו."

מה הספקת ללמוד על מילואות בזמן הקצר שבו אתה ממלא את תפקיד איש האחזקה בתשלובת?

"הכול חדש לי. רבים לא יודעים עד כמה מורכב הוא מבנה התאגיד ואני לומד כל יום משהו חדש עליו. לדוגמה, שמעתי לא מעט אנשים שחושבים שבמילועוף מייצרים מיץ עגבניות. מילואות הוא תמנון רב-זרועי, שמאגד בתוכו מגוון של תחומים ופעילויות. החומר האנושי נהדר. לא צריך לרוץ אחרי אנשים. יש עם מי לעבוד. יש עם מי לדבר. בחוץ - רק הכסף מדבר ורק הכסף מזיז אנשים. כאן זה ממש לא כך."

חיי של אורי דרסלר, 59, נשוי ללידיה, מזכירת מנכ"ל מילועוף ואב לשלושה, נעים, מתברר, במעגלים של 15 שנה. 15 שנה היה בעל גלידריה ("החיים היו מתוקים. דבש. תותים"), 15 שנה היה קבלן שיפוצים עצמאי. הוא מקווה שבעוד 15 שנים יפרוש לגמלאות ועם סיום פרק העבודה בחייו ייהנה 15 שנים טובות נוספות.

מה ייחשב להצלחה?

"אם לא יהיו תלונות עליו, אדע כי ביצעתי את המוטל עליי לשביעות רצונם של מעסיקיי. אני אומר לעצמי שהתפקיד שלי במילואות הוא לרצות אנשים. לתת מענה ופתרונות לבעיות. חשוב לי שאנשים ירגישו כי הטיפול שלי נכון וענייני. אני כאן בשביל לשאת אנשים, לא בשביל עצמי. במשך 30 שנה עברתי רק לעצמי ולביתי. שיניתי תפיסה וכיוון מחשבה ומה שמוביל אותי כיום הוא תודעת שירות מפותחת."

יש לך זמן לתחביבים?

בעבר שיחקתי כדורגל וצירתי. היתה לי תקופה של מוזה. אם היא תחזור, אולי אצייר שוב. תחביבים? היום חוץ ממטקות בחוף בשישי-שבת אין לי תחביבים מיוחדים. אנחנו חבורה של 'זקנים' שמשחקת מטקות כבר שנים עד שכואב לנו הגב. אחר כך אנחנו הולכים הביתה". כשהוא חושב עוד טיפה הוא מוסיף: "יש לי ג'יפ נחמד, ואני אוהב לטייל ברחבי הארץ, יחד עם האישה, לרדת לשטח, לנחלים."



פרקטיקום - אוניברסיטת חיפה + מילואות

שת"פ מעניין בין אוניברסיטת חיפה ומילואות

הפרקטיקום האחרון בדק את הקשרים בין מילואות וקיבוצי הבעלים ובחן סוגיות תפיסת מילואות ומשקי המפרץ ע"י הבעלים:

- תקשורת - מעורבות בנעשה במילואות
- העברת מידע - השפעה על הנעשה במילואות
- שקיפות - אופן קבלת ההחלטות
- מכרזים - בקרה וביקורת
- אמון במילואות - מינוי בעלי תפקידים / קדנציות
- איכות השירות - תמיכה בקהילה

אנו מוצאים כי חיבור האקדמיה לניהול ותפעול, תורמת לשני הצדדים ויוצרת ערך מוסף.

זה המקום להודות לפרופסור אורי לויתן, חבר עין המפרץ, שיזם הרעיון וביצע אותו בשנים הראשונות ולמחליפתו, ד"ר הילה הופשטר.

נסיים בשני משפטים שנאמרו בראיונות האישיים:

מילואות זה כמו "פורד" של תעשיית המכוניות, פורד רצה להיות זה שיספק מכונית לכל פועל וזה הצליח!! מילואות זה פורד של הפריפריה, של החקלאות". "מילואות זה כמו ברז, כל עוד הוא פועל לא שואלים יותר מדי שאלות".

רמי רו

במסגרת הפקולטה למדעי החברה והחוג לסוציולוגיה ואנתרופולוגיה מגישים תלמידי תואר שני בניהול ציבורי, עבודת פרקטיקום המשלבת תאורייה ומעש.

החל מ-2004, אנו מבצעים במשותף את הסקרים לעבודת הפרקטיקום ובמהלך השנים בוצעו 8 עבודות:

- 2004 עמדות עובדים למילואות והנהלתה - רוני שרר
- 2005 עמדות בעלים (קיבוצים) למילואות - כרמל לרנר
- 2006 שביעות רצון מנהלים כלכליים מהאינטגרציה - טניה סליסטר
- 2008 מחויבות מגדלי הדרים ואבוקדו למילופרי - רותם כהן
- 2009 בחינת הסכמה והתנגדות להכנסת שינוי ארגוני במילובר - הדס טל
- 2010 הגדרת תפקידים במילודע - נועה בלחסן
- 2012 עמדת בעלים על תשלובת מילואות - עינב סלם
- 2014 סקר עמדות מו"פ אזורי וחוות ניסיונות - שירי אזולאי
- 2016 מערכת קשרים מילואות - ישובי הבעלים - אלכס פרוקופנקו ואנה מדורסקי

המדור מופיע מעת לעת ומפרסם כתבי חידה למשוטטים בצפון הארץ. קוראינו מוזמנים לשלוח תמונות וכתבי חידה למערכת.

נתב חידת החודש מס' 3

מה שם הגשר? היכן הוא ממוקם? מה הקשר לתקומת מדינת ישראל?

פתרון חידה מס' 2

המחרשה מוצבת בכניסה לחוות הניסיונות האזורית והיא גל-עד לזכרו של גבי גרה ז"ל בן עין המפרץ שהקים והוביל את מערך הניסויים בחוות גידולי השדה לאורך יובל שנים, תרם רבות לקידום החקלאות בישראל.